



Glasvezel Hollands Kroon

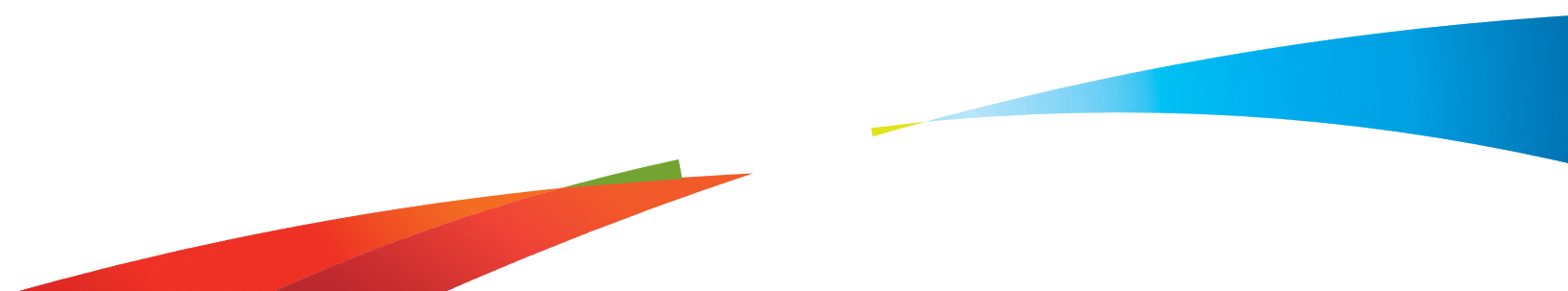
Niek Geelhoed

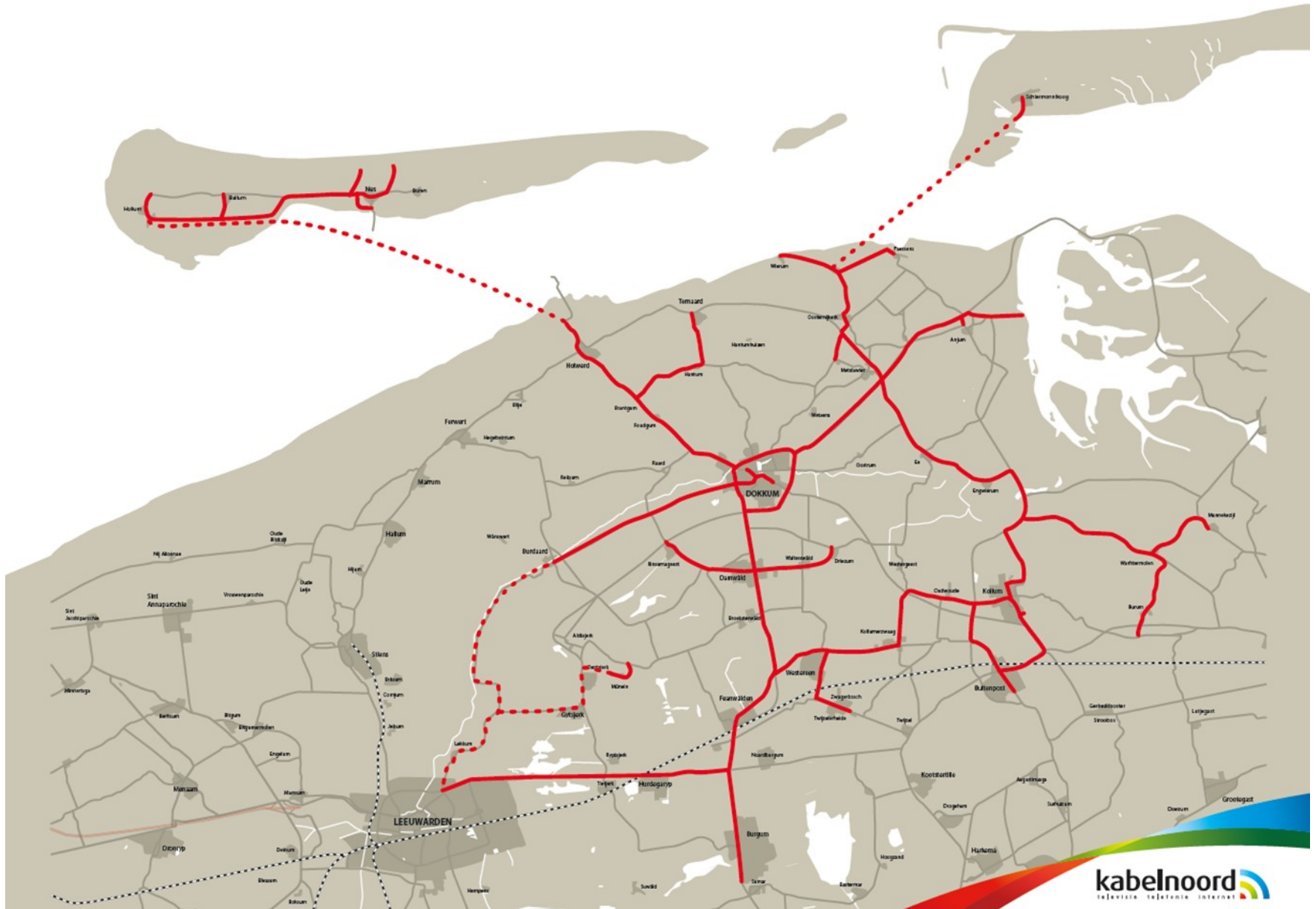
Agenda

1. Kabelnoord
2. Glasvezel in buitengebied
3. Lessen van elders




Profiel


- Netbeheer en diensten
 - 25.000 klanten
 - Radio, tv, internet, bellen
 - 17.000 internet- (68%), 12.500 belklanten
 - Ook zakelijke klanten, scholen, gemeenten met beperkt pakket diensten (internet)
 - Uitgebreid netwerk, hoofdnet glasvezel
- 



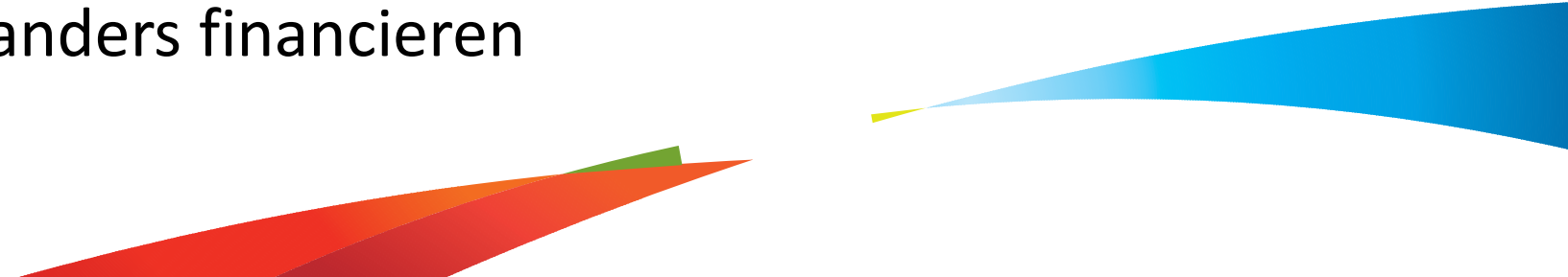
Kabelnoord

- Nutsbedrijf
 - Gemeenschappelijke Regeling 1979
 - 5 gemeenten, gasbedrijf NOF exploitatie
 - Probleem toen: kwaliteit van signaalaanvoer en kosten infrastructuur in dun bevolkt gebied
 - Verliesgevende business, gemeenteleningen om verliezen te dekken
- 


Kabelnoord nu

- Omzet 12 mln, eigen vermogen 10 mln
 - 10 jaar op rij mooie winsten
 - 36 mensen op de loonlijst NV, 30 fte,
 - Veel uitbesteed (1 eigen monteur)
 - Sinds 2013 glasvezelproject: deze zomer 18.500 percelen aangesloten op glasvezel
 - Op tijd en binnen budget
 - Plan om de rest (13.000) in 2 jaar te doen
- 


Probleem wit gebied Fryslan

- Internet beroerd
 - Behoeftte is groot
 - Marktpartijen doen niets
 - Daarom regeling provincie
 - Subsidie van € 500 per aangesloten perceel
 - Zachte lening tegen 2% (niet achtergesteld)
 - Totaal maximaal 50% van de kosten, de rest anders financieren
- 

Probleem wit gebied

- Voorjaar 2016:
 - “Regeling provincie werkt niet”
 - Lokale initiatieven krijgen het geheel niet gefinancierd
 - Complex voor “burgerinitiatief”
 - Provinciale Staten kritisch
 - Andere aanpak
- 


Opstelling Kabelnoord

- Kan helpen
 - Kennis en ervaring, mensen en middelen aanwezig
 - Geen geld
 - Voorwaarden voor activiteit:
 - Moet aansluiten bij wat we al doen
 - Geen risico voor aandeelhouders
 - Beperkt financieel risico bedrijf
- 


Aanpak wit gebied Friesland

- Provincie heeft goed gekeken naar rol
- Met alle partijen gesproken
- Berekeningen (kosten 70 mln)
- Marktvraag uitgezet
- Opzet participatie Kabelnoord onderzocht
 - 13 mln aandelen, 22 mln achtergesteld lenen
- Afgeketst op aanbestedingsrichtlijn
- Tender


Keus provincie

- Keus is een tender: Groningen doet dat ook
 - Tender is geen Europese aanbesteding:
 - weinig eisen aan proces,
 - beoordelingscriteria,
 - 3 maanden aankondigen, 2 maanden beslissen
 - korte responstijd, dan keuze
 - Maximaal 35 mln van 60 mln NUON geld
 - Alleen wit gebied (minimaal 90%)
- 


Is glasvezel in buitengebied onrendabel?

- Hangt er van af
 - Tijd (terugverdientijd versus levensduur)
 - Technische levensduur glasvezel > 100 jaar
 - Economische levensduur > 50 jaar
 - Infrastructuur doorgaans in 20 jaar afgeschreven
 - Terugverdientijd financiële horizon ?
- 

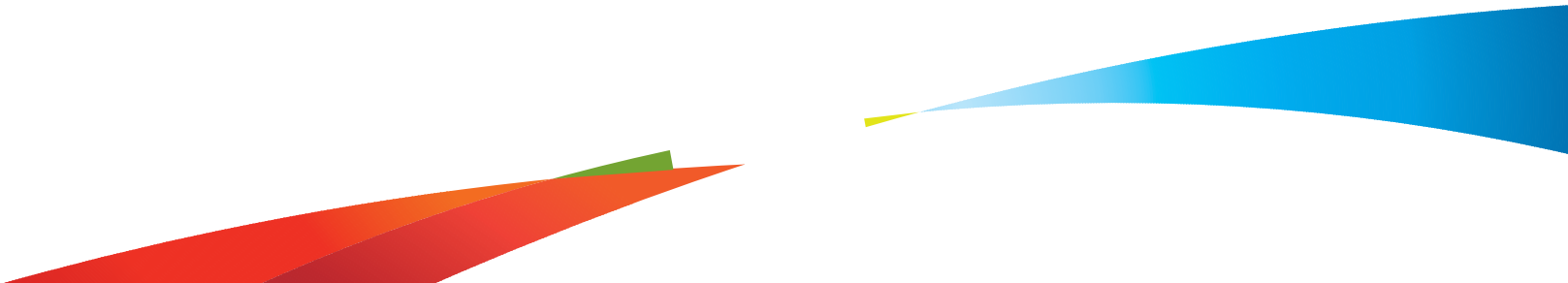
Is buitengebied onrendabel?

- Sommetje
 - € 20 per aansluiting 40 jaar lang
 - € 10 toeslag 20 jaar lang
 - kapitaallast is 75% van kosten
 - 60% deelname
 - Investeringsruimte > 5.000 euro / perceel
 - => Er is bijna geen onrendabel gebied in Nederland
 - Financiering is het issue
- 


Is buitengebied onrendabel?

- Banken vinden 20 jaar wel erg lang; risico
 - Partijen die dat gewend zijn
 - Nutsbedrijven
 - Overheden
 - Pensioenfondsen
 - Risicobeperking door kennis van zaken en binding (kasstroom)
 - Overheid moet risico in project minimaliseren
- 


Juridische hobbels overheid

- Staatssteun
 - Aanbesteding
 - Bij rendabele investering is er geen steun, dus ook geen staatssteun
 - Aanbesteding = opdracht overheid
 - Burgerinitiatief hoeft niet aanbesteed
 - Lening met opslag; bij verkoop marktconform
- 

Lessen van elders

- De provincies met substantieel buitengebied zijn allemaal bezig
 - Friesland
 - Combinatie marktpartij- overheidsgeld steekt erg nauw
 - Zelf doen is een optie (niet gekozen vanwege tijdsduur en mogelijkheden grijs)
- 

Lessen van elders

- Drenthe
 - Het kan wel met cooperaties, als ze maar niet te klein zijn
 - Juridisch aanvechtbaar (?), maar geen processen (dus het kan, mede door draagvlak?)
 - Ook aanbesteding is vakwerk
 - Cooperatie moet beheer en onderhoud tijdig goed uitbesteden (kan men echt niet zelf).
- 

Lessen van elders

- Brabant en Groningen
 - als je als overheid tendert, verwacht het onverwachte (cowboys, goedwillende amateurs, dubbele agenda's, overnames, etc)
- Gelderland, Overijssel en Brabant
 - CIF is ook niet alles. Eigen geld, eigen koers. Vooral succesvol in combinatie met bestaande kabelaar (Harderwijk, Almelo, CAIW)

Samenvattend

- Internet is basisvoorziening, ook belangrijk voor economische waarde gebied
 - Markt bedient buitengebied niet
 - Overheid moet wat doen
 1. Zelf (laten) aanleggen en (laten) exploiteren
 2. Of risico minimaliseren voor financiers
 - Bij goede inrichting project
 - Is risico zeer beperkt
 - Leuk rendement (met wat geduld)
- 